

Granne med koll

SVENSK 
FASTIGHETS
FÖRMEDLING

2018-02-22 10:28 CET

Låt grannen hjälpa dig med bostadsförsäljningen

Din mäklare har givetvis bäst koll på hårdfakta om bostaden, prisstatistik, tidigare försäljningar i området, samt ser till att säljare och köpare gör en trygg affär. Men när det gäller var bästa förskolan, löprundan eller restaurangen i området ligger, kan det vara guld värt att ta hjälp av din granne.

Granne med koll är en ny tjänst från Svensk Fastighetsförmedling som kan öka din bostads chanser på marknaden.

– Det mesta kan man läsa sig till i prospektet, och mäklarna har svar på de flesta frågorna. Men när det gäller andra, mjukare värden, kan grannen

berätta hur stämningen är i trapphuset eller var de finaste promenadstråken finns, säger Johanna Gavefalk, Marknad- och kommunikationschef på Svensk Fastighetsförmedling.

Granne med koll är en helt kostnadsfri tjänst från Svensk Fastighetsförmedling, där du som säljare kan välja att låta en granne vara med på visningen av din bostad och svara på frågor.

– Grannen kan på ett transparent och trovärdigt sätt berätta om fördelarna med att bo i området, säger Johanna Gavefalk.

Ofta går det till så att mäklaren hälsar välkommen till visningen och samtidigt presenterar grannen som gärna hjälper till att svara på frågor.

– Ett exempel är ett äldre par med utflugna barn som vill sälja sitt hus. De har kanske inte så bra koll på vilka förskolor och fotbollsplaner som finns i området. Då kan en granne med egna småbarn berätta istället. Att sälja och köpa bostad är ofta den största affär man gör i livet – då är det viktigt att det blir så bra som möjligt.

Väljer du att erbjuda Granne med koll inkluderas detta i objektsbeskrivningen. Mäklare kontaktar även din granne inför visningen med enklare råd och instruktioner i syfte att förbereda denne på bästa sätt. I anslutning till visningen utrustas den utvalda grannen med en pin som gör det enkelt för spekulanter att identifiera personen.

Om Svensk Fastighetsförmedling

Svensk Fastighetsförmedling är Sveriges största rikstäckande och oberoende mäklarkedja. Det innebär att vi kanta tillvara på våra kunders intressen helt utan påverkan från banker eller försäkringsbolag. Vi är experter på den lokala bostadsmarknaden med 230 bobutiker och 1 200 medarbetare runtom i hela landet. Bobutikerna drivs av kedjans 200 delägare och flera år i rad har företaget utsetts till en av Sveriges mest attraktiva arbetsgivare. Under 2023 förmedlade Svensk Fastighetsförmedling cirka 20 000 bostäder till ett värde av 51 miljarder kronor. I över 80 år har vi fått folk att känna sig hemma, vilket faktiskt gör oss till landets äldsta mäklarkedja.

Kontaktpersoner



Henrik Freudenthal

Presskontakt
Kommunikationschef
henrik.freudenthal@svenskfast.se
070 225 98 22



Kaisa Lundberg

Presskontakt
PR & Communications Specialist
kaisa.lundberg@svenskfast.se
070-7898821



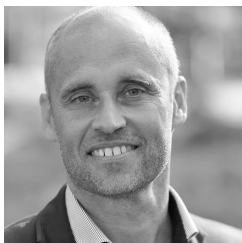
Erik Wikander

Presskontakt
Vice VD
erik.wikander@svenskfast.se
073-059 33 01



Liza Nyberg

Presskontakt
VD
liza.nyberg@svenskfast.se
0763-010 904



Jörgen Lundgren

Presskontakt
Fastighetsmäklare
Umeå
Jorgen.umea@svenskfast.se
070-374 82 28



Eddy Löjdkvist

Presskontakt
Franchisetagare, Fastighetsmäklare
eddy.sodermalm@svenskfast.se
08-545 785 70



Anders Lundgren

Presskontakt

Franchisetagare och fastighetsmäklare Mölndal

Villor och bostadsrätter i Göteborg/Mölndal

anders.molndal@svenskfast.se

0709-629165

031-87 07 75



Jennie Skogsborn Missuna

Presskontakt

CXO

jennie.skogsborn-missuna@svenskfast.se

073-152 46 50